

20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# NEURO ORATORIA

## Conversaciones Persuasivas

20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

**¿Nos comunicamos o  
conversamos?**

20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

Implica hacer que el mensaje  
llegue de forma **clara** para ser  
**escuchado** y, sobre todo, que  
pueda ser **entendido**.

20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

La **forma** de conversar es lo que nos aleja o acerca a los demás o a nuestro objetivo

20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

**Conversar**  
es permitir una **comunicación**  
**en dos direcciones.**

Es escuchar y hablar.

20 | Ciclo de  
22 | conferencias

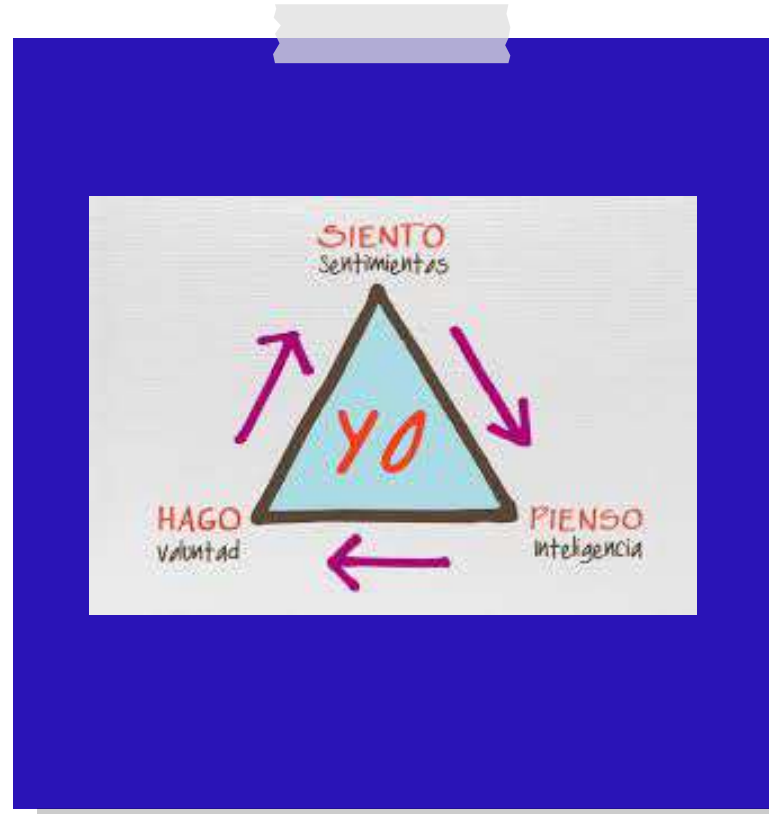


ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

¿RACIONALES?

¿EMOCIONALES?





20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO





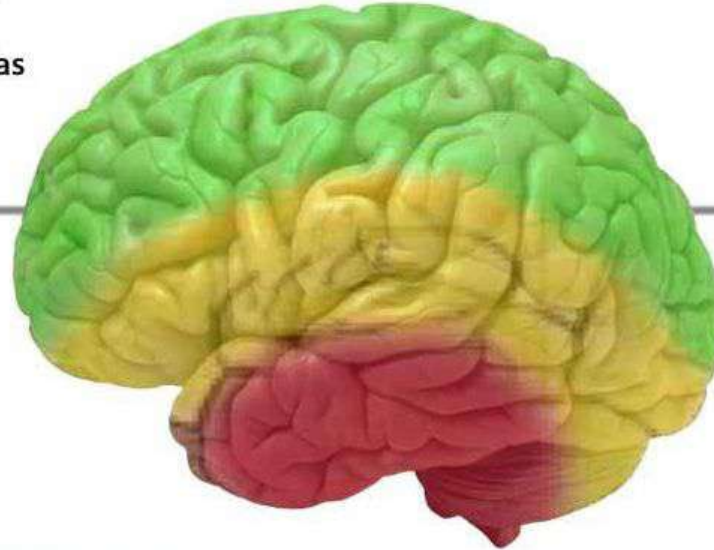


Lento  
Consciente  
Esfuerzo y atención  
Decisiones complejas  
Más confiable

## SISTEMA 2

Rápido  
Inconsciente  
Automático  
Decisiones diarias  
Propenso a errores

## SISTEMA 1



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



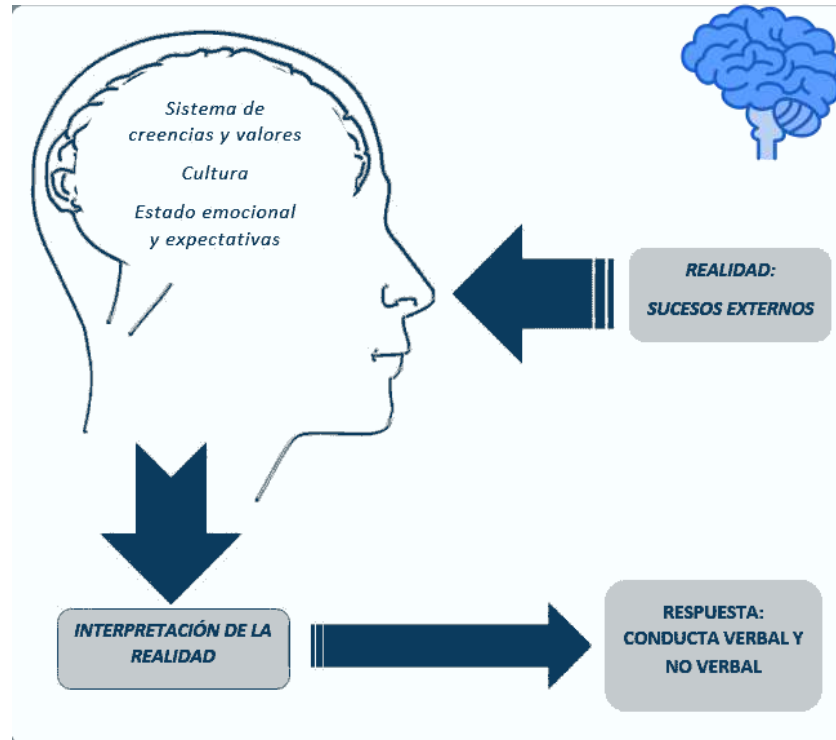
ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

**¿Qué emoción elegimos para  
conversar?**



## Emocionalmente disponibles





20 | Ciclo de  
22 | conferencias



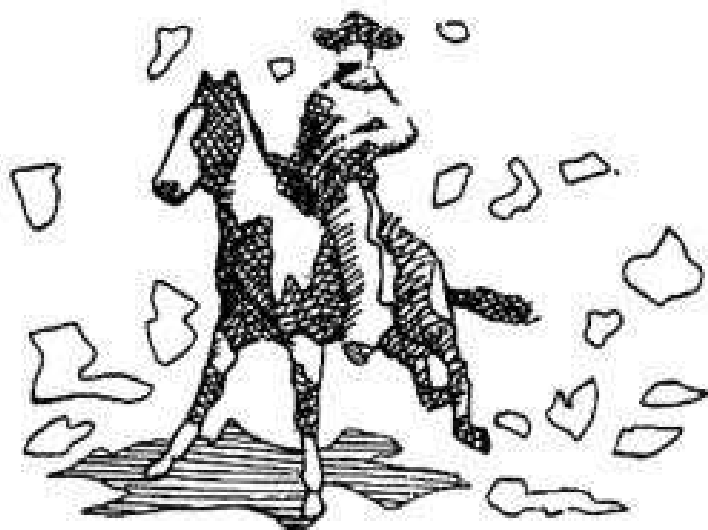
ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO





20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

**¿Cuál es el propósito de nuestra  
conversación?**



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

## ¿Cómo persuadimos?



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCALA  
EA  
ESCALA  
ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

## ¿Cómo persuadimos con el cuerpo y con la voz?





20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

## Características del Emisor



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# La Voz

20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# La Voz

## Volúmen



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# La Voz

## Velocidad





20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# La Voz

## Pausas



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# La Voz

## Tono



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# Carisma

20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# Carisma

## En general



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# Carisma

**Ante una persona**



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# Carisma

## Ante un grupo



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# Carisma

## Mensaje



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# Carisma

## Discurso





20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# Técnicas de Improvisación

20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# Técnicas de Improvisación

## Contar historias



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# Técnicas de Improvisación

## Pro y contra



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# Técnicas de Improvisación

## Línea de Tiempo





# Técnicas de Improvisación



**Opinión:** Dime cómo te sientes eligiendo y hablando sobre un tema.

**Razón:** Di razones o argumentos que avalen tu opinión sobre el tema elegido.

**Ejemplos:** Da detalles que avalen lo que tú piensas.

**Opinión:** Repite tu opinión utilizando también sentimientos.

20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# Últimos HACKS



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



**EA** ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

**Cualquiera puede enfadarse, eso es fácil. Pero estar enojado con la persona adecuada en el grado correcto, en el momento adecuado para el propósito correcto, y de la manera correcta, no está en las posibilidades de todos y no es fácil**

— Aristóteles

20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# **Asertividad y gestión emocional** en nuestras conversaciones



20 | Ciclo de  
22 | conferencias



ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

Abracadabra



En arameo significa **creo mientras hablo, en** películas se usa como una palabra para crear magia.  
Está asociada a que cuando hablamos vamos **creando conversaciones, lazos y relaciones.**

20 | Ciclo de  
22 | conferencias



**EA** ESCUELA DE  
ABOGADOS  
DEL ESTADO

# ¡Gracias!

## NEURO ORATORIA

Persuasión-Asertividad-Alto impacto

# 6